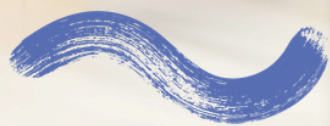




PEC 2026

Programa de
Emprendimiento para
Coaches 2026





PROGRAMA DE EMPRENDIMIENTO PARA COACHES (PEC)

El Programa de Emprendimiento para Coaches (**PEC**), organizado por la Región Latinoamérica de ICF, tiene como propósito empoderar a los coaches brindándoles:

- **Estrategias para diferenciar su propuesta de valor** en un mercado cada vez más competitivo
- **Herramientas efectivas para vender** sus servicios de coaching
- **Claves para hacer crecer y escalar** su negocio de coaching
- **Métodos para atraer más clientes** y generar nuevas oportunidades

El **PEC** tiene una duración de 4 meses y acompaña a los coaches a impulsar o fortalecer las bases de su negocio. Durante este tiempo explorarán herramientas y recursos clave para desarrollar y expandir su práctica profesional, además de recibir orientación para construir un negocio sostenible.

Nuestro objetivo es que el programa sea **altamente práctico**, permitiendo aplicar lo aprendido desde el inicio. Por eso, fue **creado por coaches para coaches**.

TU PRÁCTICA DE COACHING, CON VISIÓN DE NEGOCIO





4 MÓDULOS

Online

- **Marca personal**
- **Mentalidad
Emprendedora**
- **Networking**
- **Ventas**



Inicio

03 Junio

Cierre

16 Septiembre





MÓDULO I

TRAINING: 03 DE JUNIO
WORKSHOP: 17 DE JUNIO

MARCA PERSONAL

OBJETIVO:

Lograr buena visibilidad para tu perfil profesional, potenciando aquellos aspectos que te diferencian y aportan valor.

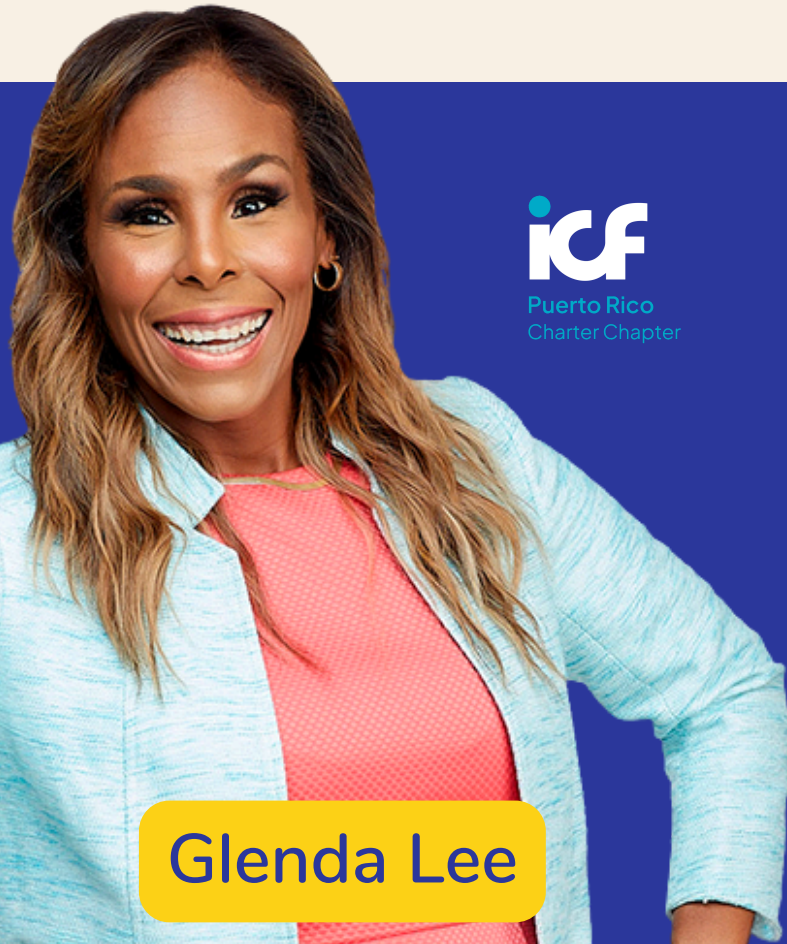
CONTENIDO

- Definir tu mensaje
- Identificar tu nicho
- Cómo crear una marca personal fuerte
- Cómo utilizar las Redes Sociales
- Cómo gestionar tu presencia digital
- Uso de la IA en tu marca personal





PONENTES MÓDULO I – MARCA PERSONAL



CEO de Women of Influence Businesses. Coach de Liderazgo (ICF) desde 2009 con más de 25 años de experiencia. Autora de 5 libros, experta en transformar la trayectoria profesional en marcas personales de influencia global y sistemas de negocio escalables.

Glenda Lee

Magíster en Innovación y creadora del Método ÉPICA. Especialista en marca personal para coaches y fundadora de Potenciarte Consultora. Fusiona IA, neurociencias y estrategia para transformar el espíritu emprendedor en negocios rentables y conscientes.



Luciana Aguirre



MÓDULO II

TRAINING: 01 DE JULIO
WORKSHOP: 15 DE JULIO

MENTALIDAD EMPREENDEDORA

OBJETIVO:

Generar cambios en el mindset,
potenciar estilos de liderazgo y el
manejo de herramientas para el
crecimiento de tu negocio.

CONTENIDO

- Marcos de mentalidad
- Marcos de liderazgo
- Plataformas de coaching
- Inteligencia Artificial
- Líder como Coach/Coach como Líder





PONENTES MÓDULO II- MENTALIDAD EMPRENDEDORA



Fundador de PAXLO Group y Vicepresidente de ICF Rep. Dominicana. Coach ejecutivo con 12 años de trayectoria internacional en 7 países. Especialista en mentalidad de resultados y desarrollo de organizaciones sólidas, experto en potenciar el talento mediante finanzas estratégicas y metodologías de liderazgo de vanguardia.

Daniel Franco

Faculty Member de Maxwell Leadership y Director de la Asociación Chilena de Neuroaprendizaje. Especialista en Neurociencias y autor de Cerebro con Kétchup. Experto en Mentalidad de Crecimiento y Neuroliderazgo, enfocado en transformar estructuras mentales para potenciar el liderazgo y la capacidad emprendedora.



Joaquín Triandafilide



MÓDULO III

TRAINING: 05 DE AGOSTO
WORKSHOP: 19 DE AGOSTO

NETWORKING

OBJETIVO:

Crear una red de contactos atractiva y dinámica, que te permita generar oportunidades de crecimiento.

CONTENIDO:

- Habilidades de networking
- Estrategias de networking
- Expansión de tu red más allá del coaching
- Estrategia ganar-ganar





PONENTES MÓDULO III - NETWORKING



Coach Ontológico Profesional (PCC - ICF) y Licenciada en Administración de Empresas. Experta en transformar conversaciones en posibilidades. Como ponente, nos enseña que el networking es el arte de tejer redes con propósito y liderazgo relacional. ¡Aprende a conectar más allá de lo superficial!

Sandra Martin

CEO de ILC Academy y autor del bestseller *El Ejecutivo Surfista*. Master Coach con más de 10,000 horas de experiencia, experto en Networking estratégico y redes de colaboración en 15 países. Lidera una comunidad global de 4,000 coaches, conectando el talento con oportunidades de alto impacto.



Fernando Celis



MÓDULO IV

02 DE SEPTIEMBRE Y
16 DE SEPTIEMBRE

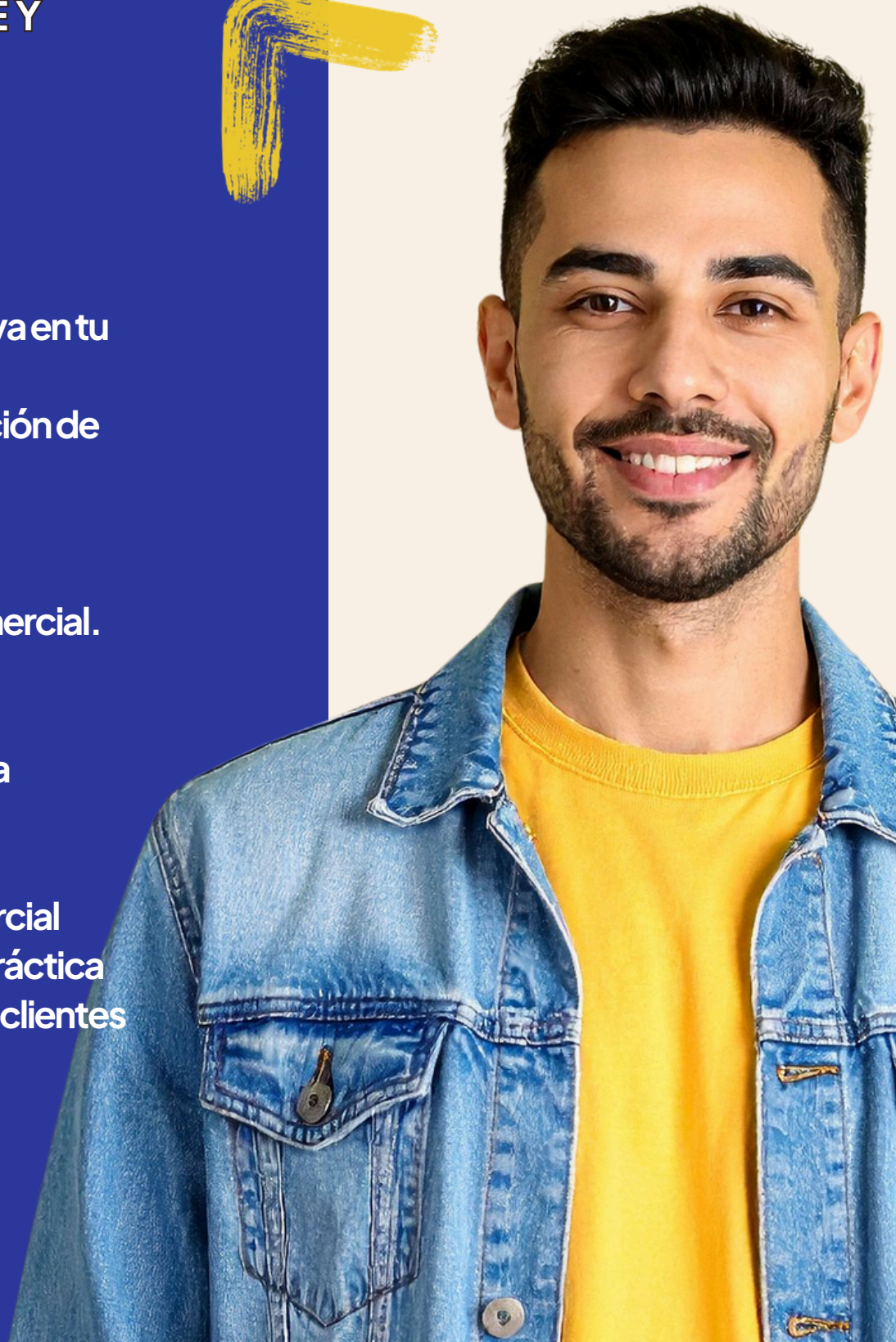
VENTAS

OBJETIVO:

Aplicar venta consultiva en tu modelo de negocio e incrementa la generación de ingresos

CONTENIDO:

- Presentación comercial. ¿Cuál es el ROI del coaching?
- Uso de la IA en área comercial
- Venta consultiva
- Mentalidad comercial
- Fija el valor de tu práctica
- Seguimiento a tus clientes





PONENTES MÓDULO IV - VENTAS



Fundadora de Talento con Propósito Academy. Experta en mercadeo con 25 años de trayectoria y presencia en 12 países. Especialista en sistematización de ventas y creación de productos educativos escalables, ayudando a profesionales a convertir su propósito en una red de oportunidades de negocio globales.

Marisel de Yau

LinkedIn Top Voice y Embajador Global de ICF. Fundador de Buscatucoach.com y de la escuela Líder Coach Profesional. Experto en Ventas e Inteligencia Adaptativa para empresas Fortune 500, combina una trayectoria de influencia internacional con herramientas prácticas para transformar el coaching en un negocio de alto impacto.



Ricardo Melo

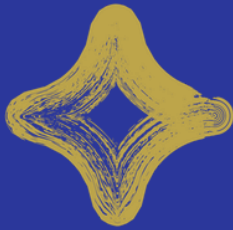


INVERSIÓN

HASTA EL 25 DE MAYO

Miembros: US\$ 99

No Miembros: US\$ 130



A PARTIR DEL 26 DE MAYO

Miembros: US\$ 149

No Miembros: US\$ 195





PROGRAMA DE EMPRENDIMIENTO PARA COACHES (PEC)

INFORMACIÓN GENERAL

El programa otorga 12 CCE's

Modalidad: Online (zoom)



FECHAS

- Módulo I: Miércoles 03 y 17 de junio
- Modulo II: Miércoles 01 de julio y 15 de julio
- Módulo II: Miércoles 05 y 19 de agosto
- Módulo IV: Miércoles 04 y 16 de septiembre

HORARIOS

- 17:00 Hrs. Guatemala, Mexico, Costa Rica
- 18:00 Hrs. Perú, Colombia, Ecuador, Panamá
- 19:00 Hrs. Chile, Puerto Rico, Rep. Dominicana, Venezuela
- 20:00 Hrs. Argentina, Brasil, Uruguay



COACHING ES EMPRENDIMIENTO